



بال باش نه وبال در فروش پیمه عمر

مؤلف:

مهندس آیت حقی کاکاوند

انتشارات اندیشه فاضل

عنوان و نام پدیدآور	: حقی کاکاوند، آیت، ۱۳۶۴ -	سرشناسه
مشخصات نشر	: بال باش نه و بال در فروش بیمه عمر مؤلف آیت حقی کاکاوند.	
مشخصات ظاهري	: ایران: اندیشه فاضل، ۱۳۹۹	
شابک	: ۹۷۸-۶۲۲-۹۵۷۴۵۷-۷	
وضعیت فهرست نویسی	: فیبا	
موضوع	: بیمه عمر/Life insurance	
موضوع	: بیمه عمر – ایران/Iran	
رد بندی کنگره	: HG۸۷۷۱	
رد بندی دینی	: ۳۲۳۶۸	
شماره کتابشناسی ملی	: ۶۱۸۱۷۱۹	



مرکز پخش: انتشارات اندیشه فاضل

www.bisheh-fazel.ir

تهران، میدان انقلاب، خیابان کارگر جنوبی، ابتدای خیابان روانمهر، کوچه دولتشاهی
پلاک ۱ واحد ۴ تلفن: ۰۹۱۲۱۹۷۹۹۷۰ - همراه: ۰۹۱۲۱۹۵۴۰۱۸

بال باش نه و بال در فروش بیمه عمر

مؤلف	مهندس آیت حقی کاکاوند
ویراستار	مهرداد شجاعی
ناشر	اندیشه فاضل
نوبت چاپ	اول - ۱۳۹۹
شمارگان	۵۰۰ نسخه
قیمت	۲۵۰۰ تومان
شابک	۹۷۸-۶۲۲-۹۵۷۴۵-۷-۷

کلیه حقوق این اثر برای ناشر محفوظ است.

فهرست

فصل اول: آموزش	۱
۱	۱-۱ نقش آموزش در زندگی
۴	۱-۲ باور، هویت، عزت نفس و اعتماد بنفس
۸	۱-۲-۱ تقاویت عزت نفس با اعتماد بنفس
۸	۱-۴ ایمان، امید و آرزو
۹	۱-۴-۱ راههای بالا بردن ایمان
۱۱	۲-۴-۱ تغییر اندیشه، پذیرش و واقعیت
۱۷	۱-۲-۴-۱ خطاهای و موانع تغییر اندیشه
۲۰	۱- خواستن
۲۰	۱-۵ هدف
۲۱	۱-۵-۱ مراحل هدف
۲۲	۲-۵-۱ ویژگیهای هدف
۲۴	۳-۵-۱ تعهد به هدف
۲۴	۱-۳-۵-۱ ویژگیهای تعهد
۲۵	۱-۴-۵-۱ اصول برنامه ریزی و مدیریت
۲۵	۱-۴-۵-۱ اصول مدیریت
۲۷	۲-۴-۵-۱ برخی از مهارت‌های مدیریت زمان
۲۸	۵-۵-۱ تمرکز
۲۸	۱-۵-۵-۱ دو عامل از بین برنده تمرکز حواس
۲۸	۲-۵-۵-۱ ویژگی تمرکز
۲۹	۳-۵-۵-۱ تقاویت تمرکز با توجه
۲۹	۶-۵-۱ نالash، حرکت، صبر و پشتکار
۳۴	۶-۵-۱ موفقیت
۳۵	۱-۶-۵-۱ عوامل موفقیت
۳۵	۲-۶-۵-۱ ۸ گام موفقیت
فصل دوم: طرح جامع بیمه عمر پاسارگاد	۳۸
۳۸	۱-۲ بیمه گذار چه کسانی را میتواند بیمه کند؟
۳۹	۲-۲ وراث
۴۰	۳-۲ شرایط سنی

بال باش نه و بال در فروش بیمه عمر

۴۰	۴-۲ سپرده گذاری.
۴۰	۱-۴-۲ سپرده گذاری به صورت حق بیمه.
۴۱	۲-۴-۲ سپرده گذاری پکجا.
۴۱	۱-۲-۴-۲ پوششهای سپرده گذاری پکجا.
۴۱	۱-۲-۴-۲ ویژگی حق بیمه به صورت پکجا.
۴۲	۳-۴-۲ سپرده گذاری ترکیبی.
۴۲	۵-۲ پوشش بیمه تکمیلی.
۴۴	۶-۲ پوشش فوت به هر علت (سرمایه عمر).
۴۵	۱-۶-۲ اندوخته سرمایه گذاری پوشش فوت.
۴۵	۷-۲ پوششهای اختیاری.
۴۶	۱-۷-۲ امراض خاص.
۴۹	۲-۷-۲ پوشش حادثه.
۴۹	۱-۲-۷-۲ شرایط حادثه.
۵۱	۲-۲-۷-۲ خطرات پوششهای اضافی (در صورت درخواست بیمه گذار فعل میشوند):
۵۱	۳-۲-۷-۲ دیگر خطرات بیمه شده.
۵۲	۴-۲-۷-۲ استثنایات حادثه.
۵۲	۵-۲-۷-۲ پوشش فوت ناشی از حادثه.
۵۳	۶-۲-۷-۲ پوشش نقض عضو دائم و کلی در اثر حادثه.
۵۳	۷-۲-۷-۲ هزینه پزشکی حادثه.
۵۳	۱-۷-۲-۷-۲ پوشش هزینه پزشکی حوادث در موارد زیر پرداخت نمیشود
۵۴	۲-۸-۲ از کارافتادگی کامل و دائم.
۵۷	۹-۲ بازخرید.
۵۸	۱۰-۲ وام.
۵۸	۱۱-۲ پوشش اتش سوزی منزل مسکونی.
۵۹	۱۲-۲ سرمایه مخفف.
۵۹	۱-۱۲-۲ برقراری مجدد بیمه نامه سرمایه مخفف.
۶۰	۱۳-۲ جبران اثر منفی تورم.
۶۰	۱۴-۲ قانون مالیاتی بیمه عمر.

فصل سوم: محاسبات ریاضی بیمه عمر پاسارگاد

۶۳	۱-۳ پوشش فوت به هر علت (سرمایه عمر).
۶۳	۲-۳ سرمایه حادثه.
۶۴	۱-۲-۳ پوشش فوت ناشی از حادثه.
۶۴	۲-۲-۳ هزینه پزشکی حادثه.
۶۵	۳-۲-۳ نقض عضو دائم و کلی در اثر حادثه.
۶۵	۳-۳ کارافتادگی کامل و دائم.
۶۶	۴-۳ امراض خاص.
۶۷	۵-۳ بازخرید.

فهرست

فصل چهارم: پاسخ پرسش‌های احتمالی مشتری	۶۹
۶۹.....	۱- ارتباط
۷۴.....	۳-۴ پاسخ پرسش‌های مشتری
۷۵.....	۱- چرا به بیمه عمر باید اعتماد کنیم؟
۷۶.....	۲- مقایسه بیمه و بانک
۷۷.....	۳- باید مشورت کنم
۷۷.....	۴- باید فکر کنم
۷۸.....	۵- میخواهم از شرکت دیگری بیمه بخرم
۷۸.....	۶- من به بیمه عمر نیاز ندارم
۷۸.....	۷- من ترجیح میدهم از یک شرکت با سابقه بیمه بخرم
۷۸.....	۸- من میخواهم از شرکت درستی بیمه بخرم
۷۹.....	۹- میخواهم خانه و ماشین بخرم
۷۹.....	۱۰- من آنقدر ثروتمندم که به بیمه نیاز ندارم
۷۹.....	۱۱- میخواهم سکه و ارز بخرم
۸۰.....	۱۲- این پول چند سال دیگر ارزشی ندارد
۸۰.....	۱۳- من پول ندارم
۸۰.....	۱۴- مقایسه بیمه عمر و تامین اجتماعی
۸۱.....	۱۵- ۱- برخی از شاخص‌های مقایسه بین بیمه تامین اجتماعی و بیمه عمر
۸۴.....	۲- من بیمه عمر دارم
۸۴.....	۳- من به بیمه اعتماد ندارم
۸۴.....	۴- بیمه تا ۷ سال دیگر فقط پول خودت را پس میدهد
۸۵.....	۱۷- ۳- چه فرقی بین حق بیمه ماهانه و سالانه هست
۸۵.....	۱۸- ۳- من به هیچ ارگانی اعتماد ندارم چون همه در دند
۸۶.....	۱۹- ۳- چه تضییی وجود دارد چند سال دیگر پول را میدهد
۸۶.....	۲۰- ۳- من حس خوبی نسبت به بیمه ندارم
۸۶.....	۲۱- ۳- من وقت ندارم
۸۶.....	۲۲- ۳- خدا بزرگ است به من کمک میکند
۸۷.....	۲۳- ۴- پیگیری
۸۹.....	منابع